

ABF

**LICENCE
PROFESSIONNELLE**

**ASSURANCE,
BANQUE,
FINANCES**



DEVENEZ CONSEILLER CLIENTÈLE

Les points forts de la formation

CDD-CDI-Ait.
89%
D'INSERTION
PRO

- ▶ Un partenariat reconnu avec la profession du secteur bancaire : CFA DIFCAM et CFPB ;
- ▶ Un programme qui prend en compte les évolutions du secteur ;
- ▶ Des possibilités d'évolution de carrière rapide en interne ;
- ▶ Une approche par le marketing digital ;
- ▶ Une formation rémunérée : de 49 à 80 % du SMIC ;
- ▶ 100% de réussite au diplôme* ;
- ▶ 89% d'insertion pro. (CDD, CDI, alternance)*

* les taux indiqués valent pour l'année N-1



J'ai

Le goût du conseil et de la vente ;
Un intérêt pour les produits financiers et d'assurance ;
Envie d'approfondir mes compétences en négociation et qualité du service ;
Un DUT TC, GEA ou GACO ; un BTS NDRC, MCO ; une L2 Sciences de gestion, Sciences économiques ou AES.

Avec la LP ABF, je

Me forme sur les produits et services de la banque et des assurances ;
Maîtrise les techniques de négociation ;
Suis capable de proposer des solutions adaptées à mes clients ;
Développe ma capacité d'écoute ;
Suis une force de proposition pour la commercialisation des produits et services ;
Fais preuve d'organisation.



Débouchés & Métiers

Les entreprises ► **Les banques, les assurances, les mutuelles...**

Les métiers ► **Conseiller commercial, chargé de clientèle...**



Exemples de missions d'alternance

Morgane	Crédit Mutuel	J'ai effectué une analyse d'un marché spécifique : les jeunes.
Thomas	Caisse d'Épargne	Ma mission est de participer à la digitalisation de l'agence.
Pierre-Alexandre	Groupama	J'avais pour objectif de développer le marché de la prévoyance.
Shaima	Crédit Agricole	Je suis chargée de la promotion de l'offre (services et produits) auprès des jeunes actifs.



Programme

Grands Domaines

Quelques Matières

ENVIRONNEMENT BANCAIRE	Économie bancaire, stratégie, marketing digital
OUTILS DE GESTION	Études de marché, négociation, fiscalité, droit
CONNAISSANCE DES PRODUITS	Épargne et prévoyance, retraite, assurances
ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES	Projet tutoré, rapport d'activité en entreprise



LP ABF

Fiche RNCP n° 30181

Comment postuler :

Candidature via
www.iut.univ-st-etienne.fr
Pré-sélection sur dossier, puis entretien
d'admissibilité

Validation du diplôme :

- Contrôle continu (IUT et entreprise) et rapport d'alternance + soutenance
- Moyenne générale des UE égale ou supérieure à 10 + moyenne note entreprise et note projet Tutoré égale ou supérieure à 10.
- Pas de validation par blocs de compétences. Pas d'équivalence possible

Équipe pédagogique :

Enseignants de l'IUT et intervenants professionnels (**50% d'intervenants pro**)

Durée de la formation :

1 an

Rythme d'alternance :

2 semaines IUT / 2 semaines entreprise

Comment bénéficier de la formation :

- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation
- Congé de formation, ProA
- Demandeurs d'emploi
- Possibilité de Validation des Acquis de l'Expérience

Coût de la formation :

- Formation gratuite pour les apprentis
- Employeurs : financement OPCO selon tarifs France Compétences

Accessibilité :

Pour toute personne en situation de handicap, merci de nous contacter :
iutse-formation@univ-st-etienne.fr



RENSEIGNEMENTS, CANDIDATURES, INSCRIPTIONS

Département TC ; iuttc@univ-st-etienne.fr ; 04.77.46.34.68

Service Formations et Entreprises ; iutse-formation@univ-st-etienne.fr ; 04.77.46.33.21
28, avenue Léon Jouhaux CS 92320 42023 Saint-Etienne

www.iut.univ-st-etienne.fr